Technische

Hochschule Rosenheim

FG Sustainable Engineering & Management

Prof. Dr.-Ing. Sandra Krommes

Elektromobilität: Status, Bedarf und Potenziale öffentlicher Ladeinfrastruktur

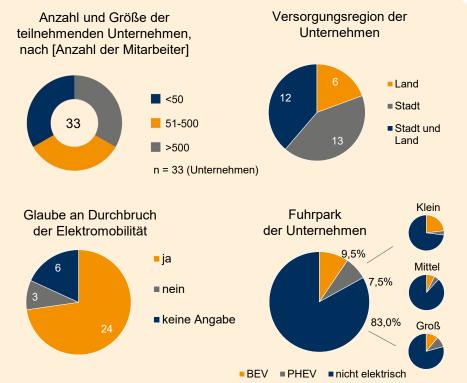
Michael Huber

Allgemeine Informationen zur Umfrage

Die Umfrage zum Status, Bedarf und Potenzial öffentlicher Ladeinfrastruktur fand im Zeitraum von April bis Juli 2019 statt. Sie widmet sich wesentlicher Fragestellungen zum derzeitigen und zukünftigen Engagement von Versorgungsunternehmen im Bereich der Elektromobilität sowie im besonderen der öffentlichen Ladeinfrastruktur und ihrer Geschäftsmodelle. Dabei untersucht sie die Einflussfaktoren, die bei der Entscheidung über die Errichtung, den Betrieb und den Ausbau von öffentlicher Ladeinfrastruktur eine entscheidende Rolle spielen und erfragt die Wirkung von Trends und Entwicklungen auf die Geschäftstätigkeit von Versorgungsunternehmen.

An der Umfrage nahmen 33 Versorgungsunternehmen aus dem gesamten Bundesgebiet teil, deren Versorgungsgebiete überwiegend die Stadt (12) sowie Stadt und Land (6) abdeckt; 6 Unternehmen versorgen einen ländlichen Raum. Die Größe der Versorger teilt sich jeweils zu einem Drittel auf kleine, mittlere und große Unternehmen auf. Der Teilnehmerkreis setzt sich aus Geschäftsführung (8), Management und Leitung (8), Projektverantwortlichen (9) sowie Projektingenieuren und Sachbearbeitern (6) und sonstigen Teilnehmern (2) zusammen.

Der überwiegende Anteil der befragten Unternehmen glaubt (24 von 33) an den Durchbruch der Elektromobilität. Der Anteil an Elektrofahrzeugen im eigenen Fuhrpark (BEV, PHEV) beträgt 17 %, davon 9,5 % rein elektrische Fahrzeuge (BEV). Die mittelgroßen Unternehmen haben vergleichsweise einen geringen Anteil an Elektroantrieben im Einsatz.



Aktueller Stand und Entwicklung der Elektromobilität

Die meisten der befragten Unternehmen (29 von 33) sind im Geschäftsfeld Elektromobilität aktiv. Davon sehen sich 12 Unternehmen als Vorreiter, 17 Befragte verneinen dies. Der überwiegende Anteil der Unternehmen ist entlang der Downstream-Wertschöpfungskette von den Geschäftsmodellen Verkauf von Ladeinfrastruktursystemen (LIS) bis zu Entwicklung von Energie- und Netzdienstleistungen am Markt tätig, wobei sich die Geschäftstätigkeit v.a. auf Verkauf, Installation, Betrieb, Wartung und Service von öffentlicher Ladeinfrastruktur sowie Vertrieb von Strom-produkten für Elektromobilität konzentriert. Ein Angebot bei Vertrieb und Management von Backend-Systemen, Vertrieb von (Mobilitäts-) Ergänzungs-produkten für Elektromobilität und Entwicklung von Energie- und Netzdienst-leistungen bieten aktuell wenige Unternehmen an.

Gründe für die fehlende Aktivität im jeweiligen Geschäftsmodell der öffentlichen Ladeinfrastruktur sind (in Klammern Anzahl der Nennungen):

- Geschäftsfeld Elektro-
- mobilität im Allgemeinen
- Verkauf LIS
- Installation LIS
- Betrieb, Wartung, Service
- Vertrieb und Management von Backend-Systemen
- Vertrieb Stromprodukte
- Vertrieb Ergänzungsprodukte
- Energie- und Netz-

generell nicht Teil des Geschäftsmodells (3) Keine Nachfrage (2), fehlende Kapazität (2)

ausreichend Anbieter (1)

Kooperation mit (lokalem) Handwerk (6)

Kooperation mit (lokalem) Handwerk (4)

bestehende Lösungen (2), Kooperation mit externen Partnern (2), Aufwand/Komplexität (2), in Planung/Entwicklung (2)

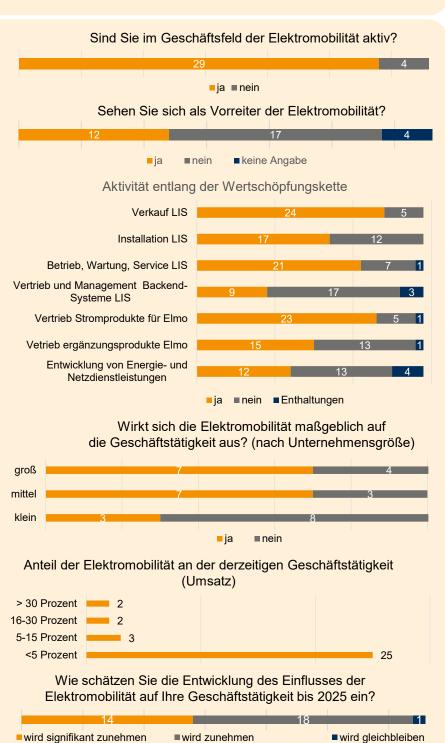
Wettbewerb (1), in Planung/Entwicklung (1)

in Planung/Entwicklung (3) keine Nachfrage (2)

Aufgabe der Netzbetreiber (3), keine Kapazität (Personal, Know-how) (3)

Demnach haben wenige Versorger aufgrund von fehlender Nachfrage und Kapazität im Geschäftsfeld Elektromobilität kein Angebot oder Elektromobilität ist nicht Teil des generellen Geschäftsmodells. Im Einzelnen bestehen oftmals Kooperationen mit (lokalen Handwerkern) bei der operativen Umsetzung von LIS. Backend-Systeme werden aufgrund der Komplexität und Kosten an Dienstleister vergeben. Teilnehmer, die bisher noch nicht im Geschäftsfeld aktiv sind, sehen Chancen für einen Einstieg vor allem im Privatkundenbereich.

Etwa 2/3 der Befragten von großen und mittleren Unternehmen geben an, dass Elektromobilität sich maßgeblich auf ihre Geschäftstätigkeit auswirkt. Hingegen bei kleinen Unternehmen dreht sich das Bild. Sie sehen kaum Auswirkungen auf ihr Geschäft. Bei der Mehrheit der befragten Unternehmen liegt der Anteil der Geschäftstätigkeit (Umsatz) derzeit unter 5 Prozent. Ein Großteil der Befragten geht aber davon aus, dass der Einfluss der Elektromobilität auf ihre Geschäftstätigkeit bis 2025 (signifikant) zunehmen wird.



wird signifikant abnehmen

■wird abnehmen

Aktuelle Aktivität im Bereich der öffentliche Ladeinfrastruktur

30 der 33 Unternehmen betreiben öffentliche Ladeinfrastruktur (dies entspricht 1180 Ladepunkten in D). Während die großen und mittleren Unternehmen ihr Engagement bei öffentlicher Ladeinfrastruktur hoch bis durchschnittlich einschätzen, bewerten kleine Unternehmen ihre Aktivität im Vergleich zu anderen als durchschnittlich bis gering.

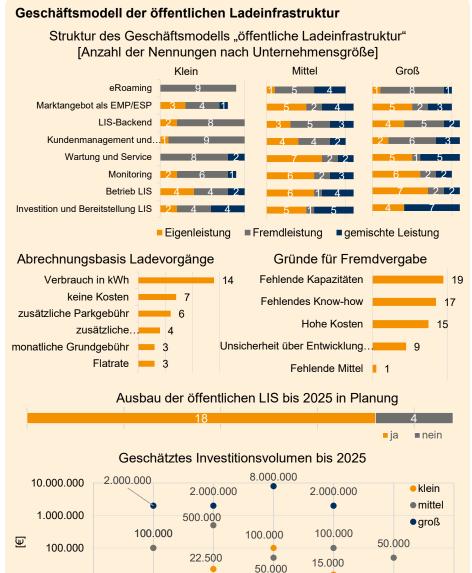
Der Großteil der Ladepunkte wird mit einer Leistung von 22 kW betrieben (82 %); der Anteil der Schnellladepunkte (hier: 50 kW) ist bei den Unternehmen 4 %. Derzeit bieten die Unternehmen keine High Performance Charging Möglichkeiten (HPC ≥ 150 kW) an. Schnellladepunkte und auch HPC werden nach Einschätzung der Befragten deutlich gegenüber heute steigen (kombiniert ca. 50% Marktanteil in 10 Jahren). Ladepunkte mit 3,7 kW verlieren demnach an Bedeutung.



verlieren demnach an Bedeutung. Standorte öffentlicher Ladeinfrastruktur Points of Interest Verkehrsknotenpunkte. Verkehrsachsen Einzelhandel, Hotels und Restaurants Pendler- oder P+R Parkplätze klein Gewerbegebiete ■ mittel Wohngebiete mit Mehrgeschossbauten **■**groß Wohngebiete mit Einfamilien-/Doppelhäusern Kriterien für kundenfreundliche Gründe für Errichtung öffentlicher Ladeinfrastruktur Ladeinfrastruktur Marketing 6 10 9 Akzeptanz gängiger Zahlungsmittel 24 Möglichkeit des Adhoc-Ladens Politischer Wunsch 6 10 9 Möglichkeit des eRoamings Hohe Ladeleistung **1**7 Neues Geschäftsfeld 4 8 10 Kundenauthentifizierung über RFID Verfügbarkeit eines Ladekabels 12 Kundenbindung 3 5 6 Bereitstellung regenerativer Energie ■ mittel Überdachungder Ladesäule Kundeneroberung 33 Zusatzdienste (WLAN,Werbung, etc.) 2 ■ aroß

Derzeitige Standorte für öffentliche Ladeinfrastruktur sind sog. Point of Interest (POI), Hauptverkehrsachsen und Parkplätze; weniger attraktiv sind Wohngebiete. Treiber für öffentliche Ladeinfrastruktur sind derzeit Marketinggründe, die Politik, die Marktpositionierung von Versorgern gegenüber dem Wettbewerb sowie die Erschließung neuer Geschäftsfelder und Kundenbindung.

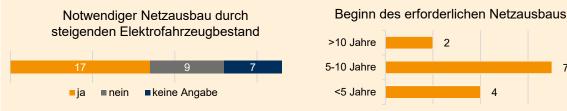
Bei den Kriterien zur Kundenfreundlichkeit von öffentlicher Ladeinfrastruktur steht die Akzeptanz gängiger Zahlungsmittel vor der Möglichkeit des Adhoc-Ladens, eRoamings und der Ladeleistung. Hindernisse für den Einstieg ins Geschäftsmodell der öffentlichen Ladeinfrastruktur sind laut den Befragten, die geringe Wirtschaftlichkeit und fehlende Personalkapazitäten.



Die Struktur der Geschäftsmodelle der öffentlichen Ladeinfrastruktur zeigt einen großen Anteil an Eigenleistung bei dem Betrieb (17), dem Auftritt als Elektromobilitäts-/Elekromobilitäts-Service-Provider (EMP/ESP) am Markt (13), dem Monitoring (12), der Wartung (12) und der Bereitstellung von öffentlicher Ladeinfrastruktur (11). Demgegenüber wird das eRoaming (22), die Abrechnung des Ladevorgangs (19), der Backend-Betrieb (18) mit einem hohen Anteil an Fremdleistung für die Versorgungsunternehmen erbracht. Mischleistung aus Eigen- und Fremdleistung spielt vor allem bei der Bereitstellung der Ladeinfrastruktur eine Rolle. Erwartungsgemäß steigt die Eigenleistung von kleineren zu mittleren bzw. großen Unternehmen an. Hauptgründe für eine Fremdleistung sind fehlende Kapazitäten und fehlendes Know-how sowie hohe Kosten.

Kundenseitig werden die Ladevorgänge meist über den Verbrauch in kWh abgerechnet, andere Elemente finden teils Berücksichtigung. 7 von 33 Unternehmen bieten (noch) kostenloses Laden an. 12 Unternehmen gaben an, bis 2025 Investitionen in öffentliche Ladeinfrastruktur zu tätigen. Die Investitionshöhe korreliert mit der Unternehmensgröße. Kleine Unternehmen investieren bis zu 100 T€, mittlere bis zu 500 T€ und große Unternehmen bis zu 8 Mio. € in den Ausbau öffentlicher Ladeinfrastruktur.

Strategische Implikationen: Netzausbau und öffentliche Ladeinfrastruktur





Mehr als die Hälfte der Teilnehmer (17) sehen die Notwendigkeit des Netzausbaus durch eine steigende Anzahl an Elektrofahrzeugen. Der Beginn dieses Ausbaus wird von 7 Teilnehmern in den nächsten 5-10 Jahren erwartet; 4 Befragte erwarten den Ausbau bereits innerhalb der nächsten 5 Jahre. Anwendungen für gesteuertes Laden fokussieren v.a. auf Lastspitzenverschiebung, zweitrangig sind die Nutzung von erneuerbaren Energien, die Reduktion der Anschlussleistungen und die Vermeidung des Betriebsmittelausbaus.

10.000

Zusammenfassung

Das Geschäftsfeld der Elektromobilität und insbesondere Geschäftsmodelle der öffentlichen Ladeinfrastruktur werden von den Versorgungsunternehmen bearbeitet. Im Fokus stehen der Verkauf, Installation, Betrieb, Wartung und Service von öffentlicher Ladeinfrastruktur sowie der Vertrieb von Stromprodukten für Elektrofahrzeugnutzer. Der Großteil der Befragten geht davon aus, dass die Bedeutung des Geschäftsfeld Elektromobilität bis 2025 zunimmt. Dabei wird die Marktdominanz bei öffentlicher Ladeinfrastruktur zukünftig bei großen Energieversorgern, gefolgt von E-Mobilitätsinfrastrukturanbietern, Automobilherstellern sowie mittleren und kleinen Energieversorgern gesehen. Derzeitige Hindernisse für eine stärkere Marktaktivität sind v.a. fehlende Kapazitäten und fehlendes Know-how. Investitionen in öffentliche Ladeinfrastruktur sind bei vielen geplant – mit teils hohem Investitionsvolumen.

