

The background is a solid blue color with a series of overlapping, semi-transparent circular shapes in various shades of blue, creating a layered effect. A dotted line of small blue dots curves across the upper right portion of the slide.

WILEY

**Volle Leistung, voller Zugriff:
Das neue Lizenzmodell für Wiley E-Journals**

Bibliothekartag Nürnberg -28.05.2015-



Warum ein weiteres Lizenzmodell?

Wir möchten Ihnen helfen, Ihre Aufgaben noch besser zu erfüllen und Ihre Ziele leichter zu erreichen.

Wir bieten an:

- Ein Modell, das einfach ist
- Vorherseh- und planbares Preisschema
- Zugriff auf alle Wiley E-Journals



Wie funktioniert das?

Die Wiley E-Journals werden eine “Datenbank”!

Enthalten sind:

- alle* auf Wiley Online Library lizenzierbaren E-Journals
- alle Transfer-Titel
- neue Wiley E-Journals und alle “not-in-any-collection”-Titel

Bibliotheken lizenzieren einfach eine komplette Kollektion der Wiley E-Journals

- Keine Titelüberprüfungen, kein “swapping”, keine “cancellations”
- Datenbank-Modell wird ausgewählten Kunden angeboten, z.B. Konsortien



Mehrwert!

Das neue Modell wurde zusammen mit Kunden entwickelt:

- Pilotprojekt, weltweit für 3 Jahre
- Entwickelt, um für Sie die Zusammenarbeit mit Wiley zu vereinfachen und zu verbessern
- Mitglieder in Konsortien nutzen oft STM oder Full Collection
- Leser haben vollen Zugriff
- Nie mehr “Access Denied”
- Keine Ausgaben mehr für Dokumentenlieferungen, Inter-Library-Loan oder Pay-Per-View

Zugriffsrechte im Detail

- Archivzugriff für alle Titel zurück bis 1997
- Dauerhafter Zugriff für alle Titel nur für die bezahlten Jahrgänge
 - Vor dem Wechsel in das „Datenbank“-Modell erworbene dauerhafte Zugriffsrechte bleiben selbstverständlich erhalten

Wie funktioniert die Preisbildung?

Der Preis im ersten Jahr basiert auf dem des Vorjahres (auf Konsortialebene) zzgl. eines zu vereinbarenden Aufschlags für den Vollzugriff

- Ausgaben für die Core Collection
- Ausgaben für die Standard Collection
- Wert von Transfer- und Übernahme-Titeln im ersten Jahr
- Wert von bisher nicht lizenzierten Titeln

Preis in Folgejahren basiert auf Vorjahrespreis + vereinbarter jährlicher Preisanpassung <



Wie beeinflussen Titelveränderungen den Preis?

Die vereinbarte jährliche Preiserhöhung berücksichtigt bereits normale Titelveränderungen:

- Übernahme-Titel & neue Titel werden automatisch hinzugefügt
- “Transfer out”: Handhabung im Rahmen der “Transfer best practice rules”

Im Falle einer signifikanten Änderung (Anstieg/Reduzierung) des Wertes der in der Datenbank enthaltenen Titel, werden die Kunden und Wiley gemeinsam eine Preisanpassung vornehmen. <

Können neue Mitglieder teilnehmen?

Neue Mitglieder können einem Konsortium beitreten.

Die Preisberechnung erfolgt wie beim initialen Konsortialpreis:

- Aktuelle Ausgaben für abonnierte Journals
- Zusatzpreis für nicht abonnierte Titel, vergleichbar Standard-Collection Preismodell
- Jährliche Preisanpassung <

Was ist noch wichtig, zu wissen?

Online Open Adjustments (Vermeidung “Double Dipping”):

- Wird für gesamte Datenbank angewendet
- Erklärung zu Adjustments auf Wiley Online Library:
<http://olabout.wiley.com/WileyCDA/Section/id-816521.html>

Deeply Discounted Print (DDP)

- Für alle in Print verfügbaren Titel
- Bisher DDP nur für Core-Collection Titel!



Zeitschriften-Agenturen

- Wiley arbeitet weiterhin mit Agenturen

Text- & Data-Mining

- Lösung verfügbar über CrossRef

Verwaltung & Abwicklung

- Neuer Lizenzanhang für Datenbank-Model
- Identische Titelliste für alle Bibliotheken
- Kein langwieriger Erneuerungsprozess mehr wegen An-, Ab-, Umbestellungen und Transfers
 - Einfache Rechnung mit einem Posten: „Wiley Journal Database“
 - Rechnungsstellung auf Konsortial-Ebene oder per Teilnehmer-Bibliothek



Erleichterung für Bibliotheken

- ✓ Jährlich wiederkehrender Zeitaufwand für Titellabgleich entfällt
- ✓ Keine Erklärungen/Rechtfertigungen, warum es auf bestimmte E-Journals keinen Zugriff gibt
- ✓ Keine aufwendigen Abstimmungen, welche Titel an- und abbestellt werden sollen
- ✓ Einfachere Lizenzverhandlungen

Pluspunkte für Bibliotheken

- ✓ Premium-Service für Ihre Leser/Kunden
- ✓ Signifikant verbesserter Zugriff
- ✓ kalkulierbare Ausgaben und reduzierte Verwaltung entlastet eigene Ressourcen
- ✓ Mehr Zeit für andere Aufgaben
- ✓ Lückenloser Titelbestand



Fragen?

Kommentare?





Vielen Dank!

Ben Townsend

EMEA Sales Director, Global Research

Wiley

9600 Garsington Road

Oxford OX4 2DQ

United Kingdom

T + (44) 1865 476656

M + (44) 7766 911963

ben.townsend@wiley.com

Heiko Brandstädter

Senior Account Manager Institutional Sales

Southern Germany and National Licenses

Wiley-VCH Verlag GmbH & Co. KGaA

Boschstr. 12 | 69469 Weinheim | Germany

T +49 (0) 6201 606 298

M +49 (0) 172 3 999 844

heiko.brandstaedter@wiley.com

www.onlinelibrary.wiley.com | www.wiley.com